

創業前チェックシート

創業に関する思いや準備状況などをセルフチェックしてみましょう。

区分	創業前のチェックポイント	はい	いいえ
「Why」 動機	創業の動機・目的は明確ですか。		
	どんな困難にも打ち勝つ情熱や、信念を持っていますか。		
	事業の内容は時代の流れや顧客ニーズにマッチしていますか。		
「What」 何を	その事業で販売する商品・サービスにニーズがありますか。		
	事業内容にセールスポイントはありますか。		
	競合他社に比べ、品質や価格等に競争力がありますか。		
「Who」 だれ	販売見込先、仕込見込先等の人脈や信用はありますか。		
	ターゲットとなる客層は明確ですか。		
	必要な従業員を確保できる見通しは立っていますか。		
	家族やビジネスパートナーの理解や協力を得られていますか。		
「Where」 どこで	創業する場所が決まっており、その場所は事業に適していますか。		
	その場所のコスト(家賃等)は、事業の負担にならない程度の金額ですか。		
「When」 いつ	創業はタイミングが需要です。いつ創業するか具体的に決定していますか。		
	創業のタイミングは、職場環境や同業他社の状況からみて、適切ですか。		
「How」 どのように	経営者としての自信や体力はありますか。		
	事業について知識や経験などの十分なノウハウがありますか。		
	売上や仕入れ、経費などの損益計画はシミュレーションをしましたか。		
	必要な資金(運転資金、設備資金)について試算しましたか。		
事業計画	自己資金は準備していますか。		
	許認可が必要な業種か確認しましたか。		

初めから完璧な创业者はいないので大丈夫！
「いいえ」の項目については、創業計画を進めながら改善していきましょう。