

創業者・小規模事業者のみなさまへ

# あなたの事業を強くする

お手伝いをさせていただきます。

自社の強みを  
明確にしたい。

お店の認知度を  
高めたい。

新しい設備を  
入れたい。

強みがわかって  
社員と共有できた！

SNSの発信で  
来店者が増えた！

補助金申請を  
手伝ってもらえた！



いつでも  
何度でも

強みを見つけ、磨き、広める  
経営支援サービス

**forte.**  
フォルテ

が**無料**でお手伝いします！

※当協会をご利用（予定を含む）いただいている方が対象となります。

**forte.**なら、事業の強みを探す段階から販促まで、状況に応じたサポートが可能！

フォルテ

強みを  
探す

強みを  
磨く

強みを  
広める

中小企業とともに歩む身近なパートナー



新潟県信用保証協会

詳しくは裏面を  
ご覧ください。

# forte.って、具体的にどんなことをするの？

フォルテ

## 強みを探す

### ヒアリング

まずはお客様からお話しをお伺いしたり、実際に現場を見学させていただきながら、会社の現状を把握します。

### シートの作成

ヒアリングした内容などをもとに、協会職員がローカルベンチマークシート等を作成します。

### 強みを発見！

作成したローカルベンチマークシートから独自の強みを見つけ、どう活かすかをお客様と一緒に考えます。

## 強みを磨く

強みを活かして新たな販路を開拓するために、小規模事業者持続化補助金(一般型通常枠)の申請を当協会職員がサポートします。

## 強みを広める

強みに沿った販売活動を促進するために、チラシ広告やSNSの運用について外部専門家に相談できます。

forte.は、強みを「探す」から「広める」まで一貫してサポートして欲しいといったご要望はもちろんのこと、強みを「探す」部分だけ、または「磨く」部分だけといった、必要な部分だけのサポートにも対応しています。サポートする内容を自由に組み合わせることで、お客様にとって最適な形をご利用いただけるサービスです。

## あなたが伸ばしたい強みはなんですか？

新商品はどんどん作れるけど、告知力が弱いので強化したい。



下請け仕事ばかり。職人の高い技術力を活かして、取引先を開拓したい。



新しくネット販売を始めて販路を広げたいけど、資金が足りない。



forte.  
フォルテ

に関するお問い合わせは当協会ホームページ、WEB相談窓口へ。

<https://niigata-cgc.or.jp/consult/web/> 新潟 信用保証 WEB相談窓口



お問い合わせ・ご相談はお近くの新潟県信用保証協会へ

### 本店営業部

保証第一課 ☎025-210-5151 保証第二課 ☎025-210-5152 保証第三課 ☎025-210-5150

### 保証推進部企業支援課

☎025-210-5143

### 長岡支店

保証第一課、保証第二課 ☎0258-35-5714

### 県央支店

保証課 ☎0256-33-6661

### 上越支店

☎025-523-7225

### 佐渡支店

☎0259-57-2011

中小企業とともに歩む身近なパートナー